

# FORMAÇÃO

# LBS

Luanda Business School



ACELERAMOS CARREIRAS

em associação com:



**BEYOND KNOWLEDGE\***

[www.cegoc.co.ao](http://www.cegoc.co.ao)

MANAGEMENT		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Management</b>												
1080	Estratégia: Ferramentas e Processos-chave	17h			20 a 22				31 +	+ 1 e 2		825.000,00 kz
1106	Gestao de RH para Chefias Directas e Supervisores	17h	25 a 27					26 a 28				330.000,00 kz
1105	Planeamento por cenários: decidir em contexto de incerteza	17h			22 a 24					2 a 4		825.000,00 kz
8501	Liderar e gerir a mudança	17h			27 a 29					21 a 23		330.000,00 kz
567	Tomada de decisão – métodos e instrumentos	17h			29 e 30 +	+ 1				23 a 25		330.000,00 kz
1012	Finanças empresariais em Angola	17h	11 a 13					12 a 14				330.000,00 kz
8503	Management Intelligence - Desenvolvimento em Gestão e Liderança	17h		23 a 25						21 a 23		330.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

LIDERANÇA		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Liderança</b>												
002	Liderança para Chefias Directas	17h		16 a 18						7 a 9		330.000,00 kz
683	Liderar equipas virtuais em contextos multiculturais	17h		18 a 20						9 a 11		330.000,00 kz
013	Avaliação e gestão de desempenho	17h	18 a 20					12 a 14				330.000,00 kz
456	Ultrapassar Conflitos	17h		2 a 4					28 a 30			330.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

DESENVOLVIMENTO PESSOAL E PROFISSIONAL		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Eficácia pessoal</b>												
330	Gestão de Stresse	14h	18 e 19					29 a 30				220.000,00 kz
006	Assertividade	17h			27 a 29				17 a 19			330.000,00 kz
1046	Inteligência Emocional	17h			29 e 30 +	+ 1			19 a 21			330.000,00 kz
8500	Comunicação e Excelência interpessoal	17h		25 a 27						23 a 25		330.000,00 kz
<b>Eficácia profissional</b>												
363	Estratégias e Táticas de Negociação	17h	25 a 27						10 a 12			330.000,00 kz
009	Gestão de Tempo	17h	27 a 29							21 a 23		330.000,00 kz
1078	Ciclo: Gestão de Tempo com Outlook	34h	27 a 29	+ 2 e 3						21 a 25		550.000,00 kz
132	Técnicas de Apresentação	17h		30 e 31 +	+ 1					14 a 16		330.000,00 kz
619	Condução de Reuniões	17h		25 a 27						23 a 25		330.000,00 kz
456	Ultrapassar Conflitos	17h		2 a 4					28 a 30			330.000,00 kz
127	Finanças para não financeiros	17h		16 a 18					10 a 12			330.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

DESENVOLVIMENTO E GESTÃO DE RH		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Gestão de recursos humanos</b>												
655	O fundamental da gestão de Recursos Humanos	17h	20 a 22					21 a 23				330.000,00 kz
013	Avaliação e gestão de desempenho	17h	18 a 20					12 a 14				330.000,00 kz
1030	Técnicas de Recrutamento e Seleção	14h	25 e 26					29 e 30				220.000,00 kz
196	Gestão de Carreiras	17h		4 a 6					3 a 5			330.000,00 kz
1106	Gestao de RH para Chefias Directas e Supervisores	17h	25 a 27					26 a 28				330.000,00 kz
526	Utilização de testes psicológicos na gestão de recursos humanos	21h	27 a 29					26 a 28				330.000,00 kz
<b>Direito do trabalho</b>												
1099	Lei Geral do Trabalho	17h			1 a 3					21 a 23		330.000,00 kz
<b>Gestão da formação</b>												
120	Plano de Formação	17h		2 a 4				28 a 30				330.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

GESTÃO DE PROJECTOS		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Gestão de projectos</b>												
133	Ciclo: Gestão de Projectos + Microsoft Project	34h		9 a 13				26 a 30				550.000,00 kz
517	Gestão de Projectos	17h		9 a 11				26 a 28				330.000,00 kz
354	Microsoft Project	17h		11 a 13				28 a 30				330.000,00 kz
192	Liderar e Gerir uma Equipa de Projecto	17h		16 a 18				21 a 23				330.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

VENDAS E NEGOCIAÇÃO COMERCIAL		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Gestão comercial</b>												
116	Liderar Equipas de vendas e redes comerciais	17h	27 a 29						5 a 7			330.000,00 kz
<b>Acção comercial</b>												
998	Gestao de Carteiras e Prospecção comercial	17h	20 a 22					28 a 30				330.000,00 kz
020	Técnicas de Venda e Persuasão	17h	18 a 20					19 a 21				330.000,00 kz
996	Ciclo: Negociar e Defender as suas Margens	34h		2 a 6					3 a 7			550.000,00 kz
163	Negociação Comercial	17h		2 a 4					3 a 5			330.000,00 kz
997	Finanças para Comerciais - Avaliar o Impacto dos descontos e das decisões comerciais	17h		4 a 6					5 a 7			330.000,00 kz
142	Serviço ao cliente, atendimento e gestão de reclamações	17h			1 a 3					16 a 18		330.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

COMPRAS, LOGÍSTICA E MELHORIA CONTINUA		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Liderança</b>												
031	Formação prática de compradores	17h	11 a 13				29 a 31					330.000,00 kz
032	Prática da negociação na compra	17h		16 a 18			31 +	+ 1 e 2				330.000,00 kz
<b>Aprovisionamentos e logística</b>												
1129	Gestão de Stocks e Armazém	17h	13 a 15						10 a 12			330.000,00 kz
<b>Melhoria contínua</b>												
1092	Princípios de Melhoria Contínua	17h		18 a 20					12 a 14			330.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

FINANÇAS, CONTABILIDADE, CONTROLO GESTÃO E FISCALIDADE		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Finanças</b>												
127	Finanças para não financeiros	17h		16 a 18					10 a 12			330.000,00 kz
1131	Análise de Projetos de Investimento	17h				11 a 13				21 a 23		330.000,00 kz
1012	Finanças empresariais em Angola	17h	11 a 13					12 a 14				330.000,00 kz
225	Elaborar um Business Plan	17h			22 a 24					23 a 25		330.000,00 kz
085	Previsões, Gestão e Controlo da Tesouraria	17h		25 a 27					17 a 19			330.000,00 kz
<b>Contabilidade geral e auditoria</b>												
1011	Contabilidade	17 h	13 a 15					14 a 16				330.000,00 kz
169	Contabilidade Avançada - Encerramento de Contas	17h		18 a 20					12 a 14			330.000,00 kz
277	Auditoria e controlo interno	17h		23 a 25		13 a 15				30 +	+ 1 e 2	330.000,00 kz
<b>Controlo de gestão</b>												
1130	Orçamentação e controlo de Gestão	17h			20 a 22					28 a 30		330.000,00 kz
<b>Fiscalidade</b>												
1079	Fiscalidade	17h	18 a 20						19 a 21			330.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

SECRETARIADO E APOIO ADMINISTRATIVO À GESTÃO		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Secretariado e apoio administrativo à gestão</b>												
072	Secretariado: Novas tendências e Funções de Protocolo	17h	25 a 27						10 a 12			330.000,00 kz
073	Secretária executiva e Apoio à Gestão	17h		4 a 6						21 a 23		330.000,00 kz
412	Gestão Documental e Arquivos	17h	27 e 29						12 e 14			330.000,00 kz
128	Escrita Profissional	17h		2 e 4						23 e 25		330.000,00 kz
1128	As novas tecnologias no secretariado	17h			15 a 17					16 a 18		330.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

TECNOLOGIAS INFORMAÇÃO		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>IT Management</b>												
564	IT Management	17h		16 a 18						14 a 16		330.000,00 kz
743	ITIL 2011 - Foundation	17h		18 a 20						16 a 18		330.000,00 kz
<b>IT User Productivity</b>												
354	Microsoft Project - aperfeiçoamento	17h		11 a 13				28 a 30				300.000,00 kz
325	Microsoft Excel - Aperfeiçoamento	17h			13 a 15					14 a 16		300.000,00 kz
609	Microsoft Excel - Avançado	17h		4 a 6						21 a 23		300.000,00 kz
512	Microsoft Outlook (níveis 1 e 2)	17h	29 +	+ 2 e 3						23 a 25		300.000,00 kz
953	Microsoft Word - Utilização eficaz	17h		9 a 11						28 a 30		300.000,00 kz
221	Microsoft PowerPoint	17h		11 a 13						30 +	+ 1 e 2	300.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.

DIGITAL LEARNING		horas	abril	maio	junho	julho	agosto	setembro	outubro	novembro	dezembro	preço* por participante
<b>Management</b>												
814E	Managerial Intelligence	8h										155.000,00 kz
668E	Métodos e ferramentas para a tomada de decisão	8h										130.000,00 kz
<b>Liderança</b>												
666E	Liderar equipas para obter resultados	8h										130.000,00 kz
818E	Cultivar a Orientação para o cliente na sua equipa	7h										130.000,00 kz
<b>Gestão de projectos</b>												
825E	Introdução à Gestão de Projectos	7h										130.000,00 kz
<b>Desenvolvimento pessoal e profissional</b>												
674E	Ferramentas para organizar melhor o seu tempo	8h										130.000,00 kz
620E	Ferramentas para reuniões eficazes	10h										105.000,00 kz
<b>Marketing</b>												
779E	Introdução ao Marketing	8h										130.000,00 kz
723E	Protocolo e Organização de eventos profissionais	8h										130.000,00 kz
<b>Vendas e negociação comercial</b>												
632E	Introdução às Técnicas de venda	10h										155.000,00 kz
671E	Aperfeiçoamento nas técnicas de venda	10h										155.000,00 kz
635E	Desenvolver a sua capacidade de influência	8h										130.000,00 kz
634E	Fundamentos da Negociação Comercial	10h										155.000,00 kz

\* Imposto sobre o consumo não incluído.



## Luanda Business School

Rua Centro de Convenções / Universidade Óscar Ribas/Talatona,  
Telemóvel +244 935 677 143 - E-mail: lbs@cegoc.co.ao



● Grupo Cegos : as filiais  
e os parceiros em todo mundo...

● Cegoc em Portugal

● LBS - Luanda Business School

em associação com:



**BEYOND KNOWLEDGE\***