



## Microempreendedor: como calcular sua margem de lucro mensal?

A margem de lucro é, basicamente, a relação entre qual é o lucro de um empreendedor em relação a quanto ele vendeu. Uma margem de lucro alta nem sempre significa um grande volume de vendas, assim como o oposto também acontece. Para microempreendedores individuais conhecer esse valor é ainda mais importante, porque é o que demonstra qual a rentabilidade do seu negócio.

### Margem de lucro bruta x margem de lucro líquida

Antes mesmo de começar a calcular a sua margem de lucro é preciso ter em atenção a existência de dois diferentes tipos: a margem de lucro líquida e a margem de lucro bruta.

A margem de lucro bruta corresponde a uma relação de lucro virtual, ou seja, um lucro que não é dirigido totalmente ao empreendedor já que contém outras despesas embutidas no seu valor. Enquanto isso, a margem de lucro líquida usa o chamado de lucro real, ou seja, o que efectivamente "sobra" ao serem descontados os valores com todas as despesas.

### Como calcular sua margem de lucro mensal?

Para calcular a margem de lucro mensal é preciso começar por calcular o lucro mensal, que pode ser bruto ou líquido. O cálculo do lucro bruto calcula-se pela fórmula:

$$\text{Lucro Bruto} = \text{Receita de Vendas} - \text{Despesas de Produção}$$

Imagine, por exemplo, que um Microempreendedor ganhou Akz 150.000,00 num mês e que a produção custou Akz 80.000,00. Assim, o lucro bruto é de Akz 70.000,00.

Já o lucro líquido é aquele calculado com o desconto de todas as despesas indiretas que podem influenciar nos custos de um produto. É o caso, por exemplo, do aluguel do imóvel. Embora esse gasto não esteja diretamente relacionado com a produção do item em si, ele possui influência sobre o seu preço final. Com isso, o cálculo de lucro líquido é calculado por:

$$\text{Lucro Líquido} = \text{Receita de Vendas} - \text{Despesas de produção} - \text{Despesas fixas} - \text{Despesas variáveis}$$

O lucro líquido também pode ser calculado pela equação:

$$\text{Lucro Líquido} = \text{Lucro Bruto} - \text{Despesas fixas} - \text{Despesas variáveis}$$

Assim, imagine o mesmo exemplo de um Microempreendedor que ganhou Akz 150.000,00 em um mês e gastou Akz 80.000,00 com a produção. Além desses gastos, ele teve Akz 20.000,00 de despesas variáveis e um gasto de Akz 10.000,00 com despesas fixas. Dessa forma, o lucro líquido dele é de Akz 40.000,00.



A margem de lucro, por sua vez, é uma relação entre o lucro (líquido ou bruto) – e a receita de vendas. Assim, a margem de lucro bruto é calculada por:

$$\text{Margem de Lucro Bruto} = \text{Lucro Bruto} / \text{Receita de vendas} \times 100\%$$

No caso desse exemplo, a margem de lucro bruta seria de 46%. Já a margem do lucro líquido é calculada por:

$$\text{Margem de Lucro Líquido} = \text{Lucro Líquido} / \text{Receita de vendas} \times 100\%$$

A margem de lucro líquido nesse caso, portanto, é de aproximadamente 26%.

### Quais são os elementos que influenciam a margem de lucro mensal?

Apesar de a equação expressar parte dos elementos que influenciam o cálculo – receita de vendas, despesas de produção, despesas variáveis e despesas fixas – existe outro elemento que possui elevada influência e que não aparece em nenhuma equação: o mercado.

Graças a isso, a margem de lucro de um Microempreendedor poderá ser tão maior quanto mais aquecido estiver o mercado, quanto maior for a procura ou quanto maiores forem os preços praticados pelo mercado como um todo. De modo semelhante, nem sempre é possível obter uma margem de lucro elevada ou desejada, já que significaria praticar preços não-condizentes com o mercado e que, portanto, não resultarão em vendas.

Essa análise é importante porque permite que o microempreendedor individual adapte as suas estratégias e planos de negócio e se torne mais competitivo ou mais rentável. Com essa análise feita mensalmente, ele poderá avaliar a necessidade de diminuir a sua margem de lucro ou a possibilidade de elevá-la – como em datas comemorativas, por exemplo.

A margem de lucro mensal é um importante indicativo de como o negócio está a correr e se o microempreendedor individual realmente está a ter sucesso na sua empreitada. Para calculá-la é preciso conseguir obter o lucro mensal, que pode ser líquido ou bruto, fazendo uma relação com as receitas obtidas pelas vendas.

E então, o que achou dessas dicas para calcular a margem de lucro mensal? Ainda lhe restam algumas dúvidas? Envie-nos as suas dúvidas e sugestões e nós procuraremos elaborar mais dicas para lhe ajudar.